



Консалтинговая компания Apple Consulting® (Украина)
 При поддержке TOCICO (Международная Сертификационная организация по ТОС) (США)

ПРИГЛАШАЮТ НА

Генеральный
 медиа партнер:



Деловой медиа-партнер:



Интеллектуальный партнер:



Профессиональный
 медиа-партнер:



Генеральный интернет-партнер:



Образовательный партнер:



Информационные
 партнеры:



III ЕВРОПЕЙСКАЯ ТОСІСО КОНФЕРЕНЦІЯ

X-ФАЙЛЫ

10-13 ноября 2011 года
 Украина, Киев

www.applecons.com.ua



ПРОГРАММА III ЕВРОПЕЙСКОЙ ТOSICО КОНФЕРЕНЦИИ – «Х-ФАЙЛЫ», 10-13 ноября 2011

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 13 НОЯБРЯ 2011 ГОДА		
Для желающих пройти международную сертификацию по ТOS: сдача экзаменов ТOSICО + Пересдача экзаменов участниками II Европейской ТOSICО конференции, отель «Интерконтиненталь», Киев		
ЧЕТВЕРГ, 10 НОЯБРЯ 2011 ГОДА		
07-45 – 09-00	Регистрация гостей и участников конференции, утренний кофе	
Тема секции: «ТOS-философия и ТOS-стратегии»		
09-00 – 09-10	Вступительное слово организаторов. Результаты работы ТOS в Украине в 2011 году	Г-н Андрей Колотов, партнер и руководитель ТOS-практики Apple Consulting® (Украина)
09-10 – 09-20	Вступительное слово члена Совета Директоров ТOSICО	Г-н Кристоф Ленхарц, член Совета Директоров ТOSICО, владелец "VISTEM GmbH & Co. KG" (Германия)
09-20 – 10-05	Изменение системы корпоративных продаж и подхода к рекрутингу персонала с помощью Инструментов Мыслительных процессов	Г-н Владимир Орлов, директор по работе с корпоративными клиентами, Компания Cisco (Украина)
10-05 – 10-50	Создание систем, наполненных смыслом	Г-н Кристоф Ленхарц, член Совета Директоров ТOSICО, владелец "VISTEM GmbH & Co. KG" (Германия)
10-50 – 12-00	От приложений ТOS к созданию иммунитета компании для ее будущего	Г-н Альфредо Ромеро, соучредитель Goldratt's Marketing Group (США)
12-00 – 12-30	Кофе-брейк	
Тема секции: «Управление системой дистрибуции и логистики»		
12-30 – 13-15	Изменение системы работы с дистрибьюторами ЗАО «Чумак» в логике ТOS: ключевые аспекты и результаты	Г-н Максим Гамалий, Директор по обеспечению и поставкам ЗАО «Чумак» (Украина)
13-15 – 14-00	Сила обреченности: фантастические результаты команды, которой больше нечего терять	Г-н Александр Николенко, Вице-Президент по маркетингу «Elit Group» (Чехия)
14-00 – 14-45	Применение ТOS в дистрибуции запчастями: вызовы, результаты, ошибки и уроки	Г-н Владимир Хоришко, акционер, генеральный директор Компании «Агро-Союз» (Украина)
14-45 – 15-45	Ланч	
Тема секции: «Управление системой дистрибуции и логистики. Поддерживающие технологии»		
15-45 – 16-30	Опыт управления ограничениями или как трансформировать выручку в доход	Г-н Александр Руднев, Операционный Директор Carlsberg Ukraine (подразделение Carlsberg Group)
16-30 – 17-15	6 вопросов к новым технологиям (необходимо, но недостаточно). Сила простоты Symphony.	Г-н Амир Шрагенхейм, генеральный директор Inherent Simplicity (Израиль), Г-н Сергей Гуцага, генеральный директор Inherent Simplicity Baltic (Литва)
17-15 – 18-00	Что является ключевым элементом стратегии ТOS в пивной отрасли? Как его найти, создать и удержать?	Г-н Сергей Гуцага, генеральный директор Inherent Simplicity Baltic (Литва) Г-н Алекс Гуцага, Управляющий Партнер Gutsaga&Company (Молдова)
18-00 – 20-30	Гала-прием в честь открытия конференции, фуршет, живая музыка, сюрпризы	
17-00 – 18-00	Пресс-конференция для СМИ	



ПРОГРАММА III ЕВРОПЕЙСКОЙ ТОСІСО КОНФЕРЕНЦИИ – «Х-ФАЙЛЫ», 10-13 ноября 2011

ПЯТНИЦА, 11 НОЯБРЯ 2011 ГОДА (08-30 – 09-00 – УТРЕННИЙ КОФЕ)		
Тема секции: «Настоящее ограничение в текущих условиях»		
09-00 – 10-00	Внимание менеджмента – настоящее ограничение	Г-н Рами Голдратт, генеральный директор Goldratt Consulting (Израиль)
Тема секции: «Стратегия и тактика управления производством»		
10-00 – 10-45	Создание конкурентного преимущества на машиностроительных заводах: обеспечение высокой скорости и надежности выполнения заказов клиентов	Г-н Владимир Харченко, директор по маркетингу и развитию бизнеса НПФ «Днепротехсервис», генеральный директор ОАО «Днепротяжмаш» (Украина)
10-45 – 11-30	От полной стратегии до товара на полке: стратегические и тактические изменения в логике ТОС в Молочной компании «Галичина»	Г-н Владимир Петрина, Генеральный директор ЗАО «Галичина», производитель молочной продукции (Украина)
11-30 – 12-15	Решения ТОС для управления производственными предприятиями	Г-н Кристоф Ленхарц, член Совета Директоров ТОСІСО, владелец Quatuor Management Consulting (Германия)
12-15 – 12-45	Кофе-брейк	
Тема секции: «Решения для управления розницей. Детали и эффективность внедрения»		
12-45 – 13-30	ТОС в ритейле – готовьтесь «засучить рукава» при внедрении	Г-н Хумберто Баптиста, Goldratt Consulting, владелец Vectis Solutions (Бразилия)
13-30 – 14-15	Изменение системы работы аптечной сети: от споров по созданию распределительного центра до неуклонного роста прибыли	Г-жа Алла Липкина, генеральный директор ОАО «Фармация» (Украина), Г-н Александр Соколенко, старший консультант, менеджер проектов Apple Consulting® (Украина)
14-15 – 15-00	Необходимость постоянного внедрения изменений в фармацевтической сети	Г-жа Светлана Емцева, генеральный директор ООО «Аптека гормональных препаратов» (Украина)
15-00 – 16-00	Ланч	
Тема секции: «Стоя на плечах Гигантов»		
16-00 – 16-15	Вступительное слово генерального директора ТОСІСО: новые возможности и важные изменения в ТОСІСО	Г-жа Кэрл Птак, генеральный директор ТОСІСО (США)
16-15 – 17-00	Просеивание Океана данных в поиске Информации: использование существующих данных компании в стратегическом процессе	Г-жа Ревиталь Коуэн, ТОС-эксперт Goldratt Consulting (Израиль)
17-00 – 18-30	Стоя на плечах Гигантов	Г-жа Кэрл Птак, генеральный директор ТОСІСО (США)
18-30	Официальное закрытие конференции	



СУББОТА, 12 НОЯБРЯ 2011 (08-30 – 09-00 – УТРЕННИЙ КОФЕ)	
МАСТЕР-КЛАСС Г-ЖИ КЭРОЛ ПТАК, ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА TOSICO_(США). ТЕМА МАСТЕР-КЛАССА: «ТРЕБОВАНИЯ К ПЛАНИРОВАНИЮ РЕСУРСОВ В МИРЕ, УПРАВЛЯЕМОМ СПРОСОМ»	
09-00 – 12-00	Данный мастер-класс продемонстрирует причины того, почему большинство систем планирования, основанных на спросе и предложении, демонстрируют плохие результаты.
12-00 – 12-30	Кофе-брейк
12-30 – 14-30	Мы оценим проблемы, которые вызывают такие несоответствия.
14-30 – 15-30	Ланч
15-30 – 17-30	Будет представлен инновационный и прагматичный подход к планированию ресурсов в высококонкурентном мире.
17-30	Официальное завершение мастер-класса
СУББОТА, 12 НОЯБРЯ 2011 (08-30 – 09-00 – УТРЕННИЙ КОФЕ)	
МАСТЕР-КЛАСС Г-НА РАМИ ГОЛДРАТТА, ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА GOLDRATT CONSULTING_(ИЗРАИЛЬ). ТЕМА МАСТЕР-КЛАССА: «МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ: ДЕЙСТВЕННОЕ ВИДЕНИЕ»	
09-00 – 12-00	Понимание вызова: Стабильности или Рост. Понимание направления Действенного Видения: построение решающего конкурентного преимущества и умений капитализировать на нем без истощения ресурсов компании и принятия существенных рисков.
12-00 – 12-30	Кофе-брейк
12-30 – 14-30	Разработка конкурентного преимущества. Примеры: производители, продающие запчасти производителю. Производители, продающие потребительские товары перепродавцам.
14-30 – 15-30	Ланч
15-30 – 17-30	Капитализация на конкурентном преимуществе. Разработка процесса продаж.
17-30	Официальное завершение мастер-класса
СУББОТА, 12 НОЯБРЯ 2011 (08-30 – 09-00 – УТРЕННИЙ КОФЕ)	
МАСТЕР-КЛАСС Г-НА ХУМБЕРТО БАПТИСТА, GOLDRATT CONSULTING (БРАЗИЛИЯ). ТЕМА МАСТЕР-КЛАССА: «ТОС В УПРАВЛЕНИИ РОЗНИЧНЫМИ СЕТЯМИ»	
09-00 – 12-00	ТОС в Ритейле: Вызов
12-00 – 12-30	Кофе-брейк
12-30 – 14-30	Решение для управления розничными сетями
14-30 – 15-30	Ланч
15-30 – 17-30	Внедрение и «тюнинг» решения
17-30	Официальное завершение мастер-класса
СУББОТА, 12 НОЯБРЯ 2011 (08-30 – 09-00 – УТРЕННИЙ КОФЕ)	
МАСТЕР-КЛАСС Г-НА КРИСТОФА ЛЕНХАРЦА, ЧЛЕНА СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ TOSICO (ГЕРМАНИЯ). ТЕМА МАСТЕР-КЛАССА: «ТОНКОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВОМ С ПОМОЩЬЮ ТОС»	
09-00 – 12-00	Вызовы, возникающие в операционной среде, работающей на «склад» и работающей «под заказ»
12-00 – 12-30	Кофе-брейк
12-30 – 14-30	Подзаказная среда – Построение системы, капитализация и ее поддержание
14-30 – 15-30	Ланч
15-30 – 17-30	Среда, направленная на обеспечение доступности товара - Построение системы, капитализация и ее поддержание
17-30	Официальное завершение мастер-класса



УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ (ДЕЙСТВУЮТ С 01.10.2011 г.).		
10-12 ноября 2011	Конференция + мастер-классы	999 евро с учетом НДС (по курсу НБУ)
10 -11 ноября 2011	Конференция	750 евро с учетом НДС (по курсу НБУ)
12 ноября 2011	Мастер-класс на выбор	450 евро с учетом НДС (по курсу НБУ)
Члены TOSICO	Для всех членов TOSICO действует скидка 20% от базовой цены	

ГРУППОВЫЕ ЗАЯВКИ (ДЛЯ КОМАНД ОТ ОДНОЙ КОМПАНИИ)	
2 – 3 сотрудника от одной компании	10% скидка на второго и третьего участника от базовой цены
Свыше 3 сотрудников от компании	20% скидка на всех последующих сотрудников от базовой цены

СДАЧА ЭКЗАМЕНОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ TOSICO:		
13 ноября 2011	Основы ТОС	200 евро с учетом НДС (по курсу НБУ)
13 ноября 2011	Другие экзамены	300 евро с учетом НДС (по курсу НБУ)

ПОДАРОЧНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ	
Если Ваша компания желает подарить участие в данной Конференции своим клиентам или партнерам, то Вы можете приобрести именной подарочный сертификат	30% скидка от базовой цены

В СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ ВКЛЮЧЕНО:

- Материалы участников в фирменных корпоративных сумках
- Кофе-паузы, ланчи во все Дни, фуршет в первый день Конференции
- Синхронный перевод (с русского на английский язык, с английского на русский язык)

В СТОИМОСТЬ НЕ ВКЛЮЧЕНО:

- Проживание участников. По Вашему запросу мы сможем предложить варианты по проживанию в Киеве. Для участников конференции действует специальный тариф на проживание в отеле InterContinental Kyiv.
- Парковка в отеле InterContinental Kyiv.

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ КОНФЕРЕНЦИИ:

Украина, 01025,
Ул. Б. Житомирская, 2а
<http://intercontinental-kyiv.com/ru/>

ДЕТАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

Тел/факс: + 380 (44) 495 27 28, 495 27 29, 495 27 70
mailto: i_stetsenko@applecons.com.ua
<http://www.applecons.com.ua>

руководитель Проекта Apple Consulting® Инна Стеценко.